

**DISCOURS DU PRÉSIDENT DE LA POLYNÉSIE FRANÇAISE
A L'OCCASION DE LA SOIRÉE ORGANISÉE DANS LE CADRE DU
VOL INAUGURAL DE FRENCH BEE**

Dimanche 13 mai 2018
- Hôtel Le Méridien Tahiti -

Monsieur le Haut-commissaire de la République en Polynésie française,
Monsieur le Vice-Président,
Mesdames, Messieurs les membres du Gouvernement,
Monsieur le Président du Conseil de surveillance du Groupe DUBREUIL,
Monsieur le Président Directeur Général de French Bee,
Madame la Directrice Générale de French Bee,
Mesdames et messieurs les professionnels du tourisme polynésien,
Mesdames, messieurs,
Mesdames et messieurs venus de France, des Etats-Unis, du Canada dans le
cadre de ce vol inaugural de French Bee,

Avec l'ensemble de mon gouvernement, je vous souhaite la bienvenue en
Polynésie française : Ia ora na, manava e maeva !

Nous sommes très heureux de vous accueillir au fenua ! Nous sommes d'autant
plus heureux que depuis maintenant deux décennies, nous avons plutôt assisté au
départ de compagnies aériennes, ce qui nous a d'ailleurs incité à créer Air Tahiti
Nui pour sécuriser notre desserte aérienne.

Aujourd'hui, nous sommes entrés dans une nouvelle ère et notre destination
semble attirer de plus en plus. Vous en êtes la démonstration.

En premier lieu, je souhaite vous remercier, Monsieur Dubreuil, Monsieur
Rochet, cher Marc, d'être venus en octobre dernier nous présenter le groupe
Dubreuil, la jeune compagnie aérienne French Blue et votre projet "Pacifique"
que nous avons découvert non sans surprise, je dois bien l'avouer, de desservir la
Polynésie depuis Paris.

Je me remémore cette rencontre où sans détour vous sollicitiez notre avis. Sept
mois plus tard, le premier vol de la compagnie, aujourd'hui rebaptisée French
Bee, en provenance de Paris via San Francisco s'est posé samedi matin sur
l'aéroport de Tahiti-Faaa, accueilli dans la plus pure tradition polynésienne.

Marc, dois-je le rappeler, vous connaissez bien notre belle destination de par votre parcours professionnel. Vous avez pris le temps de nous consulter, de rencontrer les professionnels du tourisme, les représentants de la société civile. Cette démarche a été grandement appréciée. Vous avez reçu un accueil très favorable de tous.

Un mois après cette visite, vous nous déposiez votre programme de vols tenant compte de notre demande d'étudier la possibilité de rejoindre Tahiti via San Francisco, au lieu de Los Angeles, offrant ainsi une nouvelle destination californienne aux Polynésiens.

Ce choix de desservir la Polynésie via San Francisco permet une diversification de nos marchés sources. Nous pensons, particulièrement au nord-ouest des Etats-Unis et au marché Canadien qui représente un potentiel de croissance avéré à moyen terme.

Ainsi, nous n'avons pas tardé à vous répondre favorablement appuyant notre décision sur cette ouverture de nos marchés émetteurs, sur les perspectives de croissance, sur l'opportunité que vous représentez pour la petite et moyenne hôtellerie mais aussi sur le sérieux et la solidité du Groupe Dubreuil, également propriétaire d'Air Caraïbes, qui a fait le choix en 2016 de se lancer un nouveau défi, celui de se lancer dans le Low Cost.

Je préfère l'expression Smart Cost qui représente mieux le concept développé qui permet au voyageur de composer son voyage selon ses envies et son budget, en sélectionnant parmi un large choix de services et de produits.

A partir de maintenant, vous allez opérer deux vols hebdomadaires, en basse saison, et trois en haute saison au départ de Paris-Orly. Vos appareils, des Airbus A350-900 flambant neuf, proposent 35 places en classe « Premium Eco », et 376 sièges en classe économique.

Nous savons combien vous êtes attachés à un positionnement agile, basé sur une capacité d'adaptation et une réactivité que vous souhaitez exemplaire pour votre compagnie. Que ce soit la politique tarifaire, les réseaux de distribution et les services numériques, vous n'hésitez pas à bousculer les pratiques habituelles dans un environnement que nous savons très concurrentiel à l'international.

Grâce à vos nouvelles offres, vous contribuez à créer du lien, davantage de liens entre la Polynésie, l'hexagone et l'Amérique du nord. Cette nouvelle offre aérienne apportera une clientèle nouvelle à la Polynésie, viendra compléter l'offre existante, favorisera la diversification de nos produits touristiques, et nous engage également à être réactifs face au changement qui s'annonce.

La structuration touristique, la répartition des flux, la formation professionnelle, les réseaux de distribution, la progression et l'optimisation de nos capacités d'hébergement touristique, le renfort particulier également à la para hôtellerie, et notamment nos pensions de famille qui participent de la spécificité de notre destination, sont autant d'enjeux particulièrement passionnants pour lesquels nous allons devoir, collectivement, dépasser les cadres et habitudes des décennies passées.

Je suis confiant et certain de l'impact positif que votre venue permettra de créer pour l'ensemble de notre paysage touristique, en s'appuyant sur nos acquis, sur les acteurs déjà en place, notamment dans l'aérien, pour tous les professionnels du tourisme, et plus largement pour notre population.

Je voudrai terminer mon propos en saluant aussi votre volonté de vous intégrer dans le tissu économique et social de notre Pays par le recrutement de personnels polynésiens : 20 personnels navigants, 3 chefs de cabine, une attachée commerciale et un responsable des opérations.

Nous vous en remercions. Ceci est le gage de votre volonté de vous inscrire dans la durée en Polynésie. Nous y sommes particulièrement sensibles.

Nous sommes également très fiers qu'un jeune polynésien, Yannick Tahuhuatama, co-pilote ce vol inaugural. Bienvenu au Fenua, jeune homme !
Maeva i to tatou fenua !

Ce lien fort qui se crée entre French Bee, la Polynésie et les Polynésiens, qui se traduit par un respect, une attention, des gestes concrets, dépasse le seul cadre commercial et les stratégies marketing.

Je sais que vous allez tout au long de la semaine, expérimenter notre destination, visiter Tahiti, Moorea, Huahine et Rangiroa. C'est une belle entrée en matière mais il faudra revenir.

Pour finir, je souhaite adresser mes meilleurs vœux de réussite en Polynésie à French Bee !

Que cette réussite soit collégiale, bénéfique pour la Polynésie, pour les Polynésiens. Que cette réussite permette à plus de visiteurs de découvrir le Mana polynésien, de venir à notre rencontre, celle des Polynésiens, des Polynésiennes qui sont au coeur de notre développement touristique.

Mauruuru e mauruuru roa.